
Bedarfserhebung für Beratungsdienstleistungen

1. Beschreibung des Problems und des festgestellten Beratungsbedarfs

Bitte beantworten Sie für sich die unten gestellten Fragen. Je konkreter Sie sind, desto genauer werden Sie in der Lage sein, eine(n) geeignete(n) BeraterIn auszuwählen

Weshalb trage ich mich mit dem Gedanken, eine Beratung in Anspruch zu nehmen?

Was ist das Problem/ die Herausforderung, vor dem oder der ich stehe?

Welche Wichtigkeit hat das zu bearbeitende Thema ...

... auf einer Skala von 1 (sehr wichtig) – 7 (eher unwichtig)...

a) ... für mich?

1	2	3	4	5	6	7
---	---	---	---	---	---	---

b) ... für die Organisation?

1	2	3	4	5	6	7
---	---	---	---	---	---	---

Worin äußert sich das Problem/ die Herausforderung?

Wer ist beteiligt/ involviert?

Wie äussert sich das Problem/ die Herausforderung? An welchen Indikatoren erkennt man es/ sie?

Was sind mögliche Ursachen für das Problem/ die Herausforderung?

Was für Auswirkungen hat das Problem/ die Herausforderung?

2. Ziele

Bitte beantworten Sie für sich die unten gestellten Fragen.

Welche Ziele will ich mit der Beratung erreichen?

Was soll am Ende der Beratung anders und besser sein?

3. Mögliche Lösungen

Habe ich selbst Ideen, wie eine Lösung aussehen oder das erwartete Ziel erreicht werden könnte?

Bin ich bereit, alternative Lösungsvorschläge zu prüfen?

4. Ressourcen

Wie hoch kann das Beraterhonorar sein?

<input type="text"/>	in Tagessätzen oder
<input type="text"/>	in Monatssätzen
<input type="text"/>	als Gesamthonorar

Welche weiteren Kosten können in welcher Höhe anfallen?

Kosten für	Höhe	<input type="text"/>
Kosten für	Höhe	<input type="text"/>
Kosten für	Höhe	<input type="text"/>

Wie viel Zeit kann ich einsetzen

... für die Arbeit an der Problemlösung?	<input type="text"/>	Stunden/Tage/Monate
... für die Interaktion mit dem und die Führung des Beraters?	<input type="text"/>	Stunden/Tage/Monate

Nächste Schritte:

- Kontaktieren Sie einige Berater. Wenn Sie möchten, schicken Sie Ihnen jetzt oder zu einem späteren Zeitpunkt (Auszüge) aus diesem Leitfaden, das erleichtert die Auftragsklärung für beide Seiten.
- Beratende werden vor einer Offertestellung ein klärendes Gespräch mit Ihnen suchen. Mit den Fragen, die Sie sich anhand des vorliegenden Leitfadens beantwortet haben, sind Sie bestens darauf vorbereitet.